

LCS Cable Cranes

Entdecke mit uns die Welt der Seilbahntechnologie und gestalte die Zukunft mit uns!



Wenn du unternehmerisch denkst und ein gutes kaufmännisches Gespür hast, dann bewirb dich bei uns als

TECHNICAL SALES MANAGER (m/w/d)

Deine HAUPTAUFGABEN umfassen:

- Aktive Neukundenakquisition im internationalen Umfeld
- Strategische Markterschließung und Aufbau langfristiger Kundenbeziehungen
- Identifikation und Entwicklung neuer Projektmöglichkeiten
- Präsentation unseres Produktportfolios bei Kunden, Partnern und auf Messen
- Führen von Preis- und Vertragsverhandlungen (gemeinsam mit unserer In-house Juristin)
- Markt- und Wettbewerbsbeobachtung sowie Ableitung neuer Chancen
- Technische Kundenberatung und Entwicklung passender Lösungen
- Enge Zusammenarbeit mit dem Vertriebsinnendienst, der dich bei Kalkulationen, Angebotsaufbereitung und administrativen Prozessen unterstützt

Wenn du dich in dieser Beschreibung wiederfindest und Lust hast, Teil unseres Teams zu werden, dann schick uns deine Bewerbung an Helene Lang, personal@lcs-group.com

BEWIRB dich, wenn:

- Du eine abgeschlossene techn. Ausbildung (z.B. HTL, FH, Universität) hast und zudem über kaufmännische Grundlagen verfügst
- Du mehrjährige Erfahrung im Vertrieb mit nachweisbaren Erfolgen in der Neukundengewinnung bzw. idealerweise ein Netzwerk in relevanten Branchen (Wasserbau, Pipeline, Energie- oder Infrastrukturprojekte) weltweit mitbringst
- Du bereits Kenntnisse im Seilbahnbau oder Anlagenbau sammeln konntest
- Du bereit bist, international für uns zu verreisen
- Du über sehr gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift verfügst und vielleicht noch weitere Fremdsprachen kannst
- Du kontaktfreudig bist, Verhandlungsgeschick besitzt und Kundenlösungen liebst

Arbeiten bei LCS heißt: Kein 08/15, sondern echte Vielfalt. Spannende Projekte, Verantwortung und ein starkes Team warten auf dich - plus Benefits, die Arbeit und Wohlbefinden perfekt verbinden. Du möchtest mehr darüber erfahren? Dann schau hier vorbei:

>> lcs-cablecranes.com/de/mehr-als-nur-ein-job